

Antares Kiemelt Partner pozíció feltételei

Feltételek	Megszerezhető pontok:
Antares partnerség időtartama: 1 pont: ≥5 év 2 pont: ≥10 év 3 pont: ≥15 év	0-3
Éves forgalom (előző 2 év átlaga): 1 pont: ≥4 M Ft/év 2 pont: ≥10 M Ft/év 3 pont: ≥20 M Ft/év 5 pont: ≥40 M Ft/év	0-5
Az elmúlt 5 évi összesített közös forgalom - 30 M Ft-onként 1 pont, max 5 pont	0-5
Jól fizető partner (az elmúlt 12 hónap adatai alapján): 3 pont: pontosan fizet, nem akadt lejárt számlája 2 pont: nem kapott fizetési felszólítást (ha késett is, max 1-2 napot) 1 pont: nem kapott 2. sz. fizetési felszólítást	0-3
Bemutatóteremmel rendelkezik, amelyben az irodaszékek között az Antares részarány: 1 pont: ≥50% arány 2 pont: ≥80% arány 0 pont: nincs bemutatóterem vagy <50% benne az Antares székek aránya	0-2
Honlapján az irodaszékek körében Antares irodaszék arány: 1 pont: ≥50% arány 2 pont: ≥80% arány 0 pont: nincs weblap vagy <50% rajta az Antares székek aránya	0-2
Megrendeléseinek minimum 50%-át Minien adja le	0-1
Követi az Antares kommunikációt, olykor reagál is azokra - akciók, hírlevelek, magazinok	0-1
Részt vesz Antares rendezvényein (partnertalálkozók)	0-1
Szubjektív - területi képviselő és ügyfélszolgálat megítélése 0 pont: semleges 1 pont: + (pozitív) 2 pont: +++	0-2
Maximálisan szerezhető pontok összesen:	25

Kiemelt Stratégiai Partner (AAA): ≥16 ponttól

Kiemelt Partner (AA): 12-15 pont

Nagybetűs Partner (A): 6-11 pont